

IL PROCUREMENT PUÒ DAVVERO DIVENTARE NEL 2026 LEVA STRATEGICA DEL SSN?

Modelli emergenti di gestione degli acquisti orientati al valore con integrazione delle competenze, dialogo multidisciplinare e nuovi focus come la prevenzione vaccinale antinfluenzale

Nel contesto di trasformazione del Servizio Sanitario Nazionale, la funzione degli acquisti assume un ruolo sempre più strategico, con un impatto rilevante sulla qualità delle cure, sulla sostenibilità economica e sugli esiti di salute.

La complessità dei bisogni e l'evoluzione degli ambiti di intervento, in particolare nella prevenzione, rendono centrale il contributo del Procurement nello sviluppo di modelli di acquisto orientati al valore.

In tale quadro, il Value Based Procurement consente di superare logiche esclusivamente basate sul prezzo, promuovendo un equilibrio tra innovazione, sostenibilità della spesa ed esiti di salute attraverso un dialogo strutturato e multidisciplinare.

**30 marzo 2026****9.30 – 17.00****Centro Congressi Assolombarda,
Via Pantano 9 – Milano****SE LAVORI IN UN'AZIENDA SANITARIA****ISCRIVITI ORA**

Con il Patrocinio di

PROGRAMMA

9.30 Registrazione e Welcome Coffee

10.00 Saluti Istituzionali

- **Lorenzo Minetti**, HEAD, HEALTH ECOLE – Scuola di Sanità
- **Adriano Leli**, Presidente, Federazione delle Associazioni Regionali degli Economisti e Provveditori della Sanità
- **Nicoletta Luppi**, Vicepresidente con delega a Europa e Life Sciences, Assolombarda
- **Francesco Saverio Mennini**, Capo Dipartimento della Programmazione, dei dispositivi medici, del farmaco e delle politiche in favore del SSN, Ministero della Salute*
- **Walter Bergamaschi**, Direttore Generale della programmazione, Ministero della Salute*

10.30 Tavola Rotonda *“Generare valore attraverso il procurement: attese ed evidenze reali, successi e mancate opportunità nello sviluppo delle funzioni strategiche dei sistemi regionali di procurement”*

- **Donato Cavallo**, Direttore Generale, Agenzia Regionale dell'Abruzzo per la Committenza
- **Angelo Maccarone**, Presidente, Associazione Regionale dei Provveditori Siciliani e Direttore, U.O.C. Provveditorato A.S.P. di Messina
- **Valentina Orsini**, Presidente, Associazione Triveneta Economisti e Provveditori e Direttore UOC CRAV, Azienda Zero, Regione Veneto
- **Nadia Ruffini**, Direttore Acquisti e Progetti Speciali, Società Regionale per la Sanità, Regione Campania
- **Gian Luca Viganò**, Presidente, Associazione Lombarda Economisti e Provveditori della Sanità e Direttore, UOC Ingegneria Clinica, ASST Spedali Civili di Brescia

11.30 Tavola Rotonda *“Integrazione tra competenze cliniche e gestionali nei processi di procurement: quale ruolo per il professionista esperto, la rete clinica e la società scientifica?”*

- **Vincenzo Bottino**, Presidente, Associazione Chirurghi Ospedalieri Italiani e Direttore Generale, Ospedale Evangelico Betania
- **Federico De Marco**, Consigliere, Società Italiana di Cardiologia Interventistica e Responsabile, Unità Operativa di Cardiologia Interventistica Valvolare e Strutturale, Centro Cardiologico Monzino
- **Umberto Nocco**, Presidente, Associazione Italiana Ingegneri Clinici e Direttore, S.C. Ingegneria Clinica, ASST Grande Ospedale Metropolitano Niguarda
- **Chiara Parati**, Consigliere Regionale, SIFO Lombardia e Dirigente Farmacista, ASST Grande Ospedale Metropolitano Niguarda, Milano
- **Santi Trimarchi**, Rappresentante, Società Italiana di Chirurgia Vascolare ed Endovascolare e Professore Ordinario di Chirurgia Vascolare, Università degli Studi di Milano

12.30 Light Lunch

13.45 Tavola Rotonda *“Dal prodotto al percorso: come e dove il procurement può creare valore. Il caso delle vaccinazioni antinfluenzali”*

- **Nehlhoff Albano**, Dirigente di servizio promozione della salute e sicurezza nei luoghi di lavoro, Regione Puglia
- **Daniela Cereda**, Dirigente, UO Prevenzione, Regione Lombardia
- **Giancarlo Icardi**, Direttore, Dipartimento di Igiene, Policlinico San Martino, Genova
- **Anna Odone**, Professore Ordinario di Sanità Pubblica, Università di Pavia
- **Michele Tonon**, Dirigente Medico, Direzione Prevenzione, Sicurezza alimentare Veterinaria, Regione Veneto

14.45 Tavola Rotonda *“Le tecniche per fare Value Based Procurement nella sanità contemporanea”*

- **Sabrina Amerio**, Direttore, Intercent-ER Centrale Acquisti, Regione Emilia Romagna
- **Federico Conte**, Responsabile, Area Pharma & Medical Devices, CONSIP
- **Marco Pantera**, Direttore, Centrale Acquisti, Aria SpA, Regione Lombardia
- **Paolo Torrico**, Direttore Amministrativo, Ente di Supporto Tecnico Amministrativo Regionale, Regione Toscana

16.30 Conclusioni

- **Adriano Leli**, Presidente, Federazione delle Associazioni Regionali degli Economisti e Provveditori della Sanità

Moderatore: **Federico Lega**, Professore Management Sanitario, Università degli Studi di Milano

*In attesa di conferma

Con il contributo non condizionante di

sanofi

